

〔著〕  
はやと

# 成功は 思考が 9割

働きアリが0から成功  
する為の8つの思考法

昼夜12時間勤務

だった働きアリが

成功した

秘訣大公開！

筆者  
渾身の  
一冊！

# はじめに

初めまして。  
ノマドリーマンという  
サイトを運営しております、  
はやとと申します。

この度、

本書『成功は思考が9割』

を執筆致しました。

僕は現在**26**歳。

ネットを活用したビジネスに  
**5**年取り組んでいております。

現在は**IT**企業を1社経営しており

月収は**500**万円から**600**万円程度です。

現在の僕の仕事の時間は**1**日**2**時間ぐらいです。

毎日好きな時間に起きて、好きな時間に寝る。

そして、  
好きな時に好きな場所で  
仕事をする生活をしています。

僕は約3年前までは、  
どこにでもいるような  
普通の会社員でした。

20歳で自由を求めて、  
仮想通貨の案件(140万円)  
中身のないスクール(160万円)に手を出し、  
気がつけば奨学金(300万円)を合わせて  
合計600万円の  
借金を背負っていました。

100円の水ですら渋る毎日  
給料日にほとんどが支払いで消える  
お金も時間も余裕がない毎日

毎日毎日とにかく

「**お金がない、時間がない……**」

これが口癖でした。

その分、我慢も多かったですし  
周りとの付き合いも悪く、

周りには気を使わせてしまっていました。

「僕は、なんて情けない人間なんだ」

こう思う毎日が長く続きました。  
会社員の働き方とは半強制的だと  
僕は気づきました。

あなたは、生涯労働時間を  
計算した事がありますでしょうか？

入社をしてから定年までの  
労働する総合計時間は.....

『**124,236時間**』にもなります。

一般的な会社での  
1日8時間勤務だとして、  
平均残業時間は30分。

このデータは厚生労働省によるものです。

これは一般的な時間での計算ですので、  
更に会社で働いている方が

多いのではないのでしょうか。

僕自身も工場で働いていた時は  
昼夜の12時間も働いていました。

このデータに基けば、  
1日8.5時間という時間を  
会社で働いていることになります。

土日休みであれば、  
1ヶ月21日の勤務日になり  
毎月の時間としては

**21日×8.5時間＝月間で178.5時間**

この時間を会社で  
過ごしている事になります。

この178.5時間を1年間で  
考えて見てください。

そうすると、  
年間で2,142時間も  
会社で働いていることになるのです。

現在の日本は  
『人生100年時代』と言われており、  
定年は65歳となり今後伸びることが  
予想されています。

退職金や年金だけでは  
厳しい時代になるとも言われており、  
更には終身雇用も約束されていない。

当時の僕は

「これは流石に危険だな・・・」

と長期を考え、恐ろしくなっていました。

それに僕は我儘な性格なので

「雇われているのは嫌だ」  
と強く感じていました。

そして、  
丁度その時に出会ったのが  
『アフィリエイト』という  
ネットビジネスの王道のものでした。

アフィリエイトを  
知らない方もいると思うので  
簡単に御説明致しますと、  
他の方の商品を宣伝や紹介をしていく  
『**広告ビジネス**』です。

王道のブログアフィリエイトで言えば

ブログ記事などで読者に  
宣伝をしていくものです。

少しイメージが  
つかないかもしれませんが  
身近な例ですと

- ・テレビのコマーシャル
- ・ユーチューバーの企業案件
- ・街中になる看板や電光掲示板

あれらも全て  
アフィリエイトと同じです。

しかし、当時の僕はビジネスを  
独学で取り組んでいたものの  
アフィリエイトは全くの未知の世界でした。

なのでブログの作り方さえ  
分からなかったです。

「ブログってなんなの？ワードプレスってなに？」

こんなレベルでした。

僕のお先真っ暗でド底辺だった人生は  
ここからシンデレラストーリーのような  
大逆転劇を展開していきます。

どんなに頑張っても  
長い年月を会社に捧げても  
自分の時間・家族や大切な人と過ごす時間が  
搾取をされ続ける事に気がつきました。

会社の給料は天井(上限)が決まっています。

どれだけ頑張っても目に見えて分かるような  
お金の増え方はしませんでした。

つまり僕がお伝えしたいのは.....

会社に属している以上は  
お金と時間が搾取される仕組みの中で  
生き続けなければならないという事です。

本書では

僕自身が借金600万円で  
給料は手取り20万円前後で  
毎日忙殺されそうになりながらも、  
どのように抜け出すことができたのか？

包み隠さず書き綴ろうと思います。

正直、抜け出す事は簡単とは言いません。

ですが、正直難しくもないです。

僕が、当時の生活から  
抜け出すことができたのは  
単純に僕の運が良かったからではなく  
『〇〇の秘訣』を実践して  
守ってきたからです。

この〇〇の秘訣のおかげで  
ド底辺に落ちていた  
僕の人生は180度逆転をし、  
現在は株式会社の代表取締役を  
務めるまでになりました。

ただ、あなたに思っ  
てほしくないことがあります。

「成功できたのは、はやとさんが天才だったからでしょ？」

「私は何も知識がないので無理です。」

そのような思考になってしまい、  
ここで本書を閉じてしまうのは  
どうか、お待ち下さい。

僕は天才でも才能が  
あったわけでもありません。

特別な人間なんかでもありません。

自動車の整備士の専門学校を  
卒業はしましたが、勉強なんか  
ロクにしてこなかったですし  
周りに胸を張って自慢ができるような  
スキルもない人間でした。

恐らく今、本書を見ているあなたよりも  
ド底辺の人生を歩んできた人間です。  
本書をお読みの、あなたに質問です。

人生を変える為に必要なのは  
一体なんでしょうか。

スキルや資格、学歴、  
それとも肩書きでしょうか？

いえ、違います。

人生を変える為に必要なのは

『やる気』と『取り組む覚悟、姿勢』

この2つが凄く重要です。

僕自身、約3年前までは  
夢や目標もなく覚悟も

備わっていませんでした。

そして、現在僕の周りには  
沢山のビジネスパートナーがいます。  
僕のビジネスパートナーは2つができています。

ですが、  
今まで様々な方々に  
お会いしてきましたが大半の方々は  
2つとも足りないのです。

僕はこの2つを手に出れたのが  
ネットを活用したビジネスでした。

この本書をお読みになっている方も  
当時の僕と同じような方が  
きっといらっしゃると思います。

もし現状に不満があり、  
満足が出来ないのであれば、  
そのままにせずに見直していく  
必要があります。

本書を手にとって頂いたという事は、  
少なからず現状に満足をしていないと思いますので  
是非、あなた自身の為にも最後まで  
読み進めて頂ければと思います。

明るく活気の満ちた  
日々を送る為には、  
目標設定がかなり重要に  
なってきます。

本書を読み終える頃には、  
あなたの胸や頭の中には  
ワクワクな気持ちで  
いっぱいになるでしょう。

今まで視野が  
狭い世界の中にいたかのように  
人生をもっと広い視野で見つめる事が  
できるようになります。

本書『成功は思考が9割』は  
僕の血肉です。

5年間という長い年月の中で  
僕の経験や知識が、  
この1冊にまとまっております。

僕がド底辺の人生から  
シンデレラのように、  
どのように這い上がったのか、  
その全てを公開していきます。

是非、最後までご覧になって  
頂ければと思います。  
僕自身の経験や知識が、  
あなたの為に生きる事を願っております。

はやと

それでは、前書きはこの辺りにして  
本編をご覧ください。

## 目次

### 第1章『成功』をする為には『失敗』を恐れない

- 失敗とは『心が完全に諦めた時』である事
- 人間は変化を嫌う生き物
- 思考を変えよう。現代は昭和でも平成でもなく『令和』

### 第2章 協調性が大事になる時代

- 会社の為に自分が犠牲になる時代ではない
- もしサラリーマンとして働き続けるのであれば

### 第3章 今こそ変えるべき『お金への固定概念』

- お金は汗水垂らして稼ぐという考えは捨てよう
- 貧乏人は『価格』、成功者は『価値』で判断をする

### 第4章 人生は自分の『思い、行動した通りになる』

- 成功する人の特徴
- 本当の自分は何者であるのかを考える
- 口だけでは意味ない。本心で行動しよう

## 第5章 人生の目的を明確に見つける

- お金の為に働く事は果たして幸せなのか
- 不労所得という最終ゴール
- 消費や浪費が先ではない。投資が最初
- 成功者のマネを徹底的にしよう
- ギブアンドテイクの『ギブ』ができる人になろう
- 人生設計のワークシート

## 第6章 成功するための『上昇気流』に乗る

- 『成功』とは感謝と協力こそに隠されていた
- 成功への上昇気流に乗っていく

## 第7章 人生は全て順調に進んでいる

- クヨクヨしているだけでは何も始まらない
- 原因に気がついた自分自身を褒めよう
- 『何』をやるかではない。『誰』とやるかだ

## 第8章 恩師(成功者)との出会い

- 1人の『恩師』との出会いで180度人生が変わる
- 成功に必要なのは、セミナーでも教材でもない。

〇〇だった。

- 人生の9割は関わる人で決まる

あとがき

# 第1章

## 『成功』をする為には 『失敗』を恐れない

◆失敗とは  
『心が完全に諦めた時』である事

あなたは『失敗』という言葉を、  
どう思いますか？

失敗＝人生終了

このように思う方もいると思います。

ですが、失敗というのは方法が  
あっていなかったり情勢が悪かったりで  
目的が達成できなくなる事。

このような意味があります。

本書では

『失敗＝人生終了だと思わないこと』  
こそが結果に繋がる事なので  
お伝えしていきます。

日本人の大半が何か  
上手くいかないと、  
すぐに失敗と思ってしまい  
落ち込んでしまいます。

それでは、それが果たして  
失敗なのでしょうか？

僕は断言して、そう思いません。

失敗は経験だ。と思い、  
すぐに改善をします。

失敗というのは  
『心が完全に諦めた締まった時』  
要は心が死んでしまった時こそ、  
失敗だと思うべきなのです。

ですので、  
心が完全に  
諦めていない内は  
大丈夫です。

それでも失敗とってしまうのは、  
人それぞれの性格もあると思います。

ですので、  
ここで解消法を伝授します。

- ・完璧を求めることをやめる
- ・「あっちもこっちも」と求めすぎない
- ・できない理由よりも、できる理由を考える

この3つは僕自身が  
この約5年間、  
現在でも思い  
続けていることです。

そして  
上手くいかない方の  
特徴を捉えた時、  
上記の3つとは  
全く反対の行動になってしまっているのです。

完璧を求めてしまうと、  
絶対に縛りが出てしまいます。

「もっと、こうやって完璧にしくちゃ」

このように逆に精神的な  
プレッシャーとなって結果が

出なくなってしまうのです。

「あっちもこっちも」という  
状態ですと、複数に力が分散してしまい  
築き上げる事が難しくなってしまいます。

『できる理由』よりも、  
『できない理由』を  
先に考えてしまうようになると、  
何事も始める前から「できない」と  
自分に思ってしまうのです。

実際にやってみればできる事を、  
できなくなってしまったケースは  
僕の今まで見てきた方々でも  
多く見受けられました。

次の項目で詳しく解説をしていきます。

## ◆人間は変化を嫌う生き物である

人は変化を嫌う生き物です。

恒常性(ホメオスタシス)ともいいますが、

『変化に逆らって、現状に留まろうとする』

働きが備わっているのです。

本心では「現状を変えたい」と  
考えても、人間の脳には  
このような備わりがある事で  
本能的に遮断をしてしまうのです。

ですので、自ら意識をして  
本能を壊さなければいけません。

この本能を壊す方法としては

- ・変化を楽しむこと
- ・変化を恐れない事
- ・変化を財産と思うこと

この3つこそが変化を  
邪魔してくる  
本能に立ち向かえる  
必須なアイテムになるのです。

時代は昭和→平成→令和と変化をし、  
働き方も進化し続けているのに  
人間の脳がアップデートをする事を  
やめたら衰退をしてしまうのは当然の事です。

ですので変化を思いっきり  
楽しめる方が生き残れる時代であり  
好きな事を仕事にしています。

勿論ですが、  
これは個人だけの  
話ではありません。  
企業全体としても、  
現代において大きく変化が  
求められている時代なのです。

逆に変化を求めなかったり、  
変化に対応ができない人というのは  
会社内においても生き残りが難しいのです。

ですので、変化をする為にも  
背伸びをしてみてください。

あなたが望んでいた景色が、  
その先に見えてくるはずです。

◆思考を変えよう。  
現代は昭和でも平成でもなく『令和』

令和になり益々、様々なサービスや  
物に溢れる活気的な時代になりました。

しかし、その反面。

未だに企業や人々の中には  
昔ながらの風潮や固定概念が

残っています。

日々新しいサービスや  
商品が生まれる中で固定概念を  
捨てない限り通用しません。

今までの当たり前が時間が  
経過するにつれて、  
古くなってしまうのです。

例えば昔ながらの  
当たり前を見てみてください。

- ・会社で汗水垂らし  
給料をもらうのが当たり前
- ・理不尽に上司に怒られても  
我慢するのが当たり前
- ・周囲と同調して周りの  
目を気にして生きるのが当たり前

これらが今までは当たり前でした。

ですが現在の当たり前と言えば

- ・会社に勤めなくても、  
ネットで稼いでいける

- ・人間関係を気にせずに  
自分で仕事環境を築くことができる
- ・同調する事なく、  
周りとは違う事ができる

上記が現代においての当たり前になりつつあるのです。

昔ながらの固定概念を覆してくれた職業も沢山出てきましたよね。

- ・ユーチューバー
- ・インスタグラマー
- ・ティックトッカー

など幅広くSNSや動画の中で活躍をし、仕事として成り立っております。  
1つのジャンルとして確立させ  
現代では小学生を始めとする  
若い世代が目指す職業になっているのも  
事実であります。

これを一体誰が  
予想できたのでしょうか？

あなたは、このような時代になると

予想できましたか？

誰も予想はできなかったはずです。

僕が小学5年生の頃は  
全く普及していなかった  
スマートフォンも今では当たり前になり  
日々OSやアプリがアップデートを  
繰り返しています。  
そして良いサービス環境へ  
進化をしています。

だからこそ、僕らも同じように  
価値観や概念をアップデートして  
現代、これからの時代に  
適応できる人間に生まれ変わっていく事が  
必要なのです。

## 第2章

### 『協調性が大事になる時代』

◆会社の為に自分が  
犠牲になる時代ではない

僕自身が会社や世の中の仕組みについて

気づいた時に感じたのは他人の人生の中で生きてしまっている事です。

会社というのはご存知の通り経営者がいて、その下に従業員がいます。

この仕組みからして従業員は経営者からお金を頂くわけですので、これでは一向に資産は築くことができないのです。

給料というのは天井(上限)が決まっており、自分自身の時間や家族との時間、大切な人との時間を残業や休日出勤に充てられて搾取され続ける人生に疑問を抱きました。

「この働き方を50年も続けていくのか？」

僕はそれだけは絶対に避けたいと思い20歳の頃からネットを活用したビジネスに取り組み、現在は会社員から抜け出しました。

そして、自ら起業をして経営者になりました。

コロナが発生する1年前に

起業をしましたが  
売り上げが下がるところか  
右肩上がりです。

今回のコロナウイルスは  
世の中を大きく変えてしまうぐらいの  
社会現象の1つとして  
語り継がれると思います。

これからの学校の  
教科書に載るレベルです。

このような事になるなんて、  
誰かが予想できたでしょうか？

コロナウイルスの影響で  
集客ができなくなり、  
企業の倒産や美容室や  
最も影響を受けた  
飲食店やホテル業までも  
廃業に追い込まれました。

それに伴い、リストラや  
減給なども大変多く、その中には  
20代の方も含まれています。

ですので、自分自身や  
大切な人を守り抜くには  
会社に依存をするのではなく

個人で稼ぐ力を身につける  
必要があります。

しかし、組織に依存をし  
養われてきた人間に自営業に  
必要な能力を持ち合わせているはずが  
ないのです。

ですが、  
この能力を身につける為の方法が  
2つあります。

- ・自分自身の脳(知識)にお金と時間を投資する
- ・メンター(師匠)と見つけて学ぶ

よくビジネスを独学で  
始めようとする人がいて、  
悪い事だとは言いませんが  
オススメはしません。

僕自身、5年間の内の3年間は  
独学で行なっていましたが、  
デメリットの方が圧倒的に  
多かったです。

- ・先が見えずに途中で不安になり挫折する
- ・分からない事を相談する人もいない
- ・モチベーションが下がり、中々進まない
- ・方向性が正しいか、正しくないか分からず闇雲に取り組む

・GoogleやYahooなどの検索エンジンの古い情報に惑わされる

僕が独学を3年間してきて、  
本当に一言でいうのであれば

『辛い』に尽きます。

ですので、まずは人から  
学ぶ事をおすすめします。

## ◆もしサラリーマンとして 働き続けるのであれば

サラリーマンとして働いていた頃に  
僕は幾度なく数多くの  
理不尽さと足の引っ張り合いを  
この目で見てきました。

ですが現代において、  
そのような事をしている人は  
生き残れなくなる時代に  
なっています。

もう1つ生き残れない人の  
特徴をあげておきます。

ただ毎日目標もなく、

「とりあえず会社に行って働いて給料をもらってればいいや」

このような感覚の人も  
生き残ることは困難です。

生き残りをかけた企業同士が  
協力をし合うというところも  
増えてきており従業員同士も  
益々協力をしなければなりません。

つまり、  
どんなに足の引っ張り合いをしていた  
同士でも協力をしないと  
難しくなっているのです。

その会社で出世を目指しているので  
あれば協調性はかなり必要になります。

出世を目指すのは悪い事ではありません。

ただ、将来的に不安であれば  
副収入として副業に取り組むのも  
1つの手段になります。

収入源は多ければ多いほど、  
本当の安定に近づきます。

## 第3章 今こそ変えるべき 『お金への固定概念』

### ◆お金は汗水垂らして 稼ぐという考えは捨てよう

日本ではお金＝汚い、  
お金は汗水垂らして  
働かないといけない。  
このようなイメージを  
持たれてきました。

お金の話になると  
顔色が変わり、嫌う人達を  
見かける事があります。  
ここが海外との差でも  
あったりします。

余談ではありますが、  
日本では大学を卒業しても  
お金を稼ぐという教育は  
一切ありません。

しかし、

アメリカでは小学生から  
お金の勉強をし  
小学6年生には株式投資の  
勉強もしているのです。

話を戻しまして、  
海外ではレストランやカフェでも  
平気でお金の話をしています。

「これからお金を稼ぎたい。」  
「経済的自由を手に入れたい。」

そう思うのであれば、

お金＝汚いという固定概念を捨てて下さい。

お金を稼いでいる人と、  
お金を稼いでいない人の違いは  
その概念を持っているか、持っていないか。  
この違いだという  
結論に至りました。

実際にお金を稼いで  
資産を保有している人達は  
お金に対しての概念が  
ポジティブだったのに対して、

「お金がない、時間がない」

と言っている人達は  
お金に対しての概念が  
ネガティブでした。

断言しますが、このような事を  
言っても何も変わらないですし  
言霊となり更に苦しくなる一方です。

本書を読んでいる、  
あなたがもし思い当たるのであれば  
今からでも遅くありません。

固定概念を捨ててポジティブな  
思考を変えていきましょう。

◆貧乏人は『価格』、  
成功者は『価値』で判断をする

こちらはよくあるお話だと思います。

貧乏人は物やサービスを  
『価値』ではなく  
『価格』を気にする。

これに対して

成功者は物やサービスを  
『価格』ではなく、  
『価値』を考えて  
お金を使います。

成功者は投資目線で  
見れたりするので、  
明らかな違いは  
そこにあるのですが、  
値段を一切気にしないわけでは  
ありません。

しかし、その値段以上に  
価値が上回っているのであれば  
いくらでもお金を投資するのです。

貧乏人は物やサービスの魅力や  
詳細の前に値札を真っ先に見ては

「高いからやめよう」

と諦めてしまうのです。

表面だけを見て中身を見ずに  
終わってしまうという事です。

実は中身を見ずに

終わってしまうという事は  
チャンスを見落とす事にも  
なりかねません。

物やサービスなら  
まだしもビジネスチャンスが  
来たとして表面だけ見て諦めてしまうのと  
一緒なのです。

つまり、この思考を変える  
必要があります。

例えばですが1本の美味しい水を  
買うとします。

価格で考えてしまう人は

「150円が財布からなくなる……」

このように思います。

それに対して

価値で考える人は

「この150円で美味しい水が手に入った！」

このように思うのです。

この少しの思考の違いこそが、  
成功者と貧乏人を分ける  
紙一重の違いなのです。

## 第4章 人生は 『思い、行動した通りになる』

### ◆成功する人の特徴

成功する人は失敗を  
誰かのせいにはしません。

『他責』ではなく  
『自責』が強い人です。

運が良かったから  
成功ができたのでしょうか？

いいえ。  
そうではありません。

成功ができない人の言葉はどこか『否定的』で何事にも『ネガティブ』な思考になってしまうのです。

勿論、世の中には努力が足りないと厳しい言葉を使う方もいると思います。

ですが、僕自身としては努力をしても実らなかった方もいることを知っています。

成功できない人、努力だけで終わった人の足りなかった部分は

- ・正しい方向ではなく、間違えた方向に努力をしていた
- ・セルフイメージが明確ではない

この2つが足りていないのです。

「努力は必ず報われる。」

このような言葉がありますが、それは正しい方向に努力をしている方に限ります。

そして、成功する人は『セルフイメージ』が

明確にできるのです。

◆本当の自分は何者であるのかを考える

上記にも書いたように、

成功する人には  
『セルフイメージ』が  
明確にできていると  
お話を致しました。

ここでお伝えをしたいのは、  
今あなたは本当は何者であるか？

こちらを考えて頂きたいです。

スピリチュアル的な事を  
言うつもりは一切ありません。

ですが、このセルフイメージは

- ・ビジネス
- ・スポーツ
- ・人間関係など

どの分野においても

重要な役割があるのです。

つまり、自分が成功者として  
生まれてきたと思えば、  
そうなりますし自分が  
貧乏だと思えばそうなります。

凄く大事な事なので、  
しっかりと覚えて下さい。

『考えが言葉になって、言葉が行動に変わります。』

これが現実の結果へと  
繋がるのです。

あなたの現状に満足がいかなないのであれば、  
それは『他責』にするのではなく、  
『自責』にして考えを  
改めなければいけません。

そもそも、今の生活は  
あなた自身が選択してるのです。

- ・結婚相手
- ・交際相手
- ・職場環境
- ・働き方

全てにおいて自分自身で

選択をしているはずですよ。

これはあなたの周りに  
全てにも同じことが言えます。

## ◆口だけでは意味ない。 本心で行動しよう

多くの人が  
「お金持ちになりたい」とか  
「時間に余裕がほしい」  
と考えています。

これは多くの方の  
長年の悩みであり  
テーマだと思います。

成功を望んでいたとしても  
「自分にはできない」とか  
「自分は成功者ではない」  
と1ミリでも思っていたら  
成功はできないのです。

「稼ぎたい」と思うのと  
「自分は稼げる人間だ」  
と思うのでは、かなり大きな  
違いがあります。

「稼ぎたい！何故なら自分は稼ぐ知識を持っていて稼ぐことができる」

この前向きであり、  
ポジティブさが  
凄く重要なのです。

逆に

「稼ぎたい！でも自分が稼ぐ自信がなくて、はやとさんのように稼げたら理想です」

と思っている人は、  
その時点で稼ぐ事は  
できません。

「お金がない」  
「時間がない」と  
言い訳をしている人ほど、  
今まで何もしてこなかった方が多いです。

厳しい事を言いますが、  
何もしてこなかったから現状に満足をしていないのだと思います。

というより、  
「でも」

「だって」  
「どうせ」  
「ダメ」とか言っている時点で  
言い訳を考えているのでアウトです。

そのような人が成功者と  
同じ行動をとれるかどうかは  
今までにも沢山直面してきました。

しかしながら、  
見ていて思ったことは  
残念ながら  
ほとんどの方は  
行動ができていません。

目の前にチャンスがあったとしても  
触れていたのに気づいていたのに  
掴めなかった。

「自分は成功する」と  
本心から思っている人は  
成功する行動を取ります。

逆にそうでない人は、  
逆の行動をとってしまっているのです。

こうして成功する人と、  
成功できない人の道が分かれて  
辿り着く目的地も大きく変わるのです。

成功するか、しないか。

人生はこのくらいシンプルで  
面白いものなのです。

## 第5章

# 『人生の目的を明確に見つける』

◆お金の為に働く事は  
果たして幸せなのか

「お金を稼ぎたい！」と思うことは  
決して悪いことではありません。

むしろ日本人はもっと、  
このような人たちで  
溢れていいと  
僕は思います。

お金の事を  
好きにならないと、  
お金もあなた自身の事を  
好きにはなってくれません。

ただし、勘違いをしてはいけない事があります。

それは、お金の為に働くのはいつまで経っても幸せにはなれないという事です。

お金の為に、  
どんな汚い手でも使えば  
精神を病む事になります。

お金の為に、  
身を滅ぼしてまで  
働けば健康を蔑ろにし  
病気になる事だってあります。

お金の為に、  
家族との時間を  
忘れてしまえば  
愛情が失われ孤立する事になります。

お金の為に  
働いても、経済に何らかの  
問題があれば満たされる事はないのです。

果たして、  
お金が最終ゴールでしょうか？

そこではなく、  
お金を稼いで選択肢の  
幅を広げる事でき、  
先に進む事ができる。

いわば人生を豊かにする  
”ツール”と同じなのです。

「仕事が嫌だ」と  
思う人は自分が一体何の為に  
働いているのか  
考えてみましょう。

ご飯を食べる為ですか？  
趣味のためですか？  
家族のためですか？  
自分のためですか？

じっくりと何故、  
働いているのかを考えてみましょう。

## ◆不労所得という最終ゴール

聞いたことがない人も  
いらっしやると思いますが  
『不労所得こそが最終ゴール』  
だと僕自身は思っております。

不労所得＝働かずに入る収入の事

死んでもお金が入り続ける  
資産を作るという事です。

それさえ作っておけば例え明日、  
あなたが亡くなっても  
ご家族に生活できるほどの  
十分なお金が入るわけです。

収入は2つの種類があります。

- ・働いて収入を得る”労働収入”
- ・働かずに収入を得る”不労所得”

世の中のお金持ちは大体が、  
この中間辺りにいるわけです。  
あなたには、”お金持ち”を  
目指すよりも”資産家”を  
目指して頂きたいのです。

会社員や自営業の方が  
得ているのは”労働収入”です。

”不労所得”は経営者や投資家が  
お金をお金で生み出している  
資産の事を指しています。

ここで言う”不労所得”は  
以下のようなものです。

- ・株
- ・不動産
- ・仮想通貨(暗号資産)
- ・車・プライベートジェット・クルーザー(区分所有)

これらを別名で  
資産運用とも言います。

僕自身も株は勿論ですが、  
海外不動産をいくつか  
保有しております。

しかし、ここで勘違いをして  
ほしくありません。

いきなり不労所得を  
得ようとする  
博打的な行動には  
出てほしくないのです。

世の中のお金を得て  
上手くいく人の

順序をしっかりと理解しておく  
必要があります。

**資産形成→資産運用→資産保全**

お金を稼ぐ流れは

**E(会社員)→S(自営業)**  
**→B(経営者)→I(投資家)**

本書を見ている、  
あなたが会社員なのであれば  
先ずやるべき事は”資産形成”です。

会社員の方々が  
いきなり資産運用の  
株やFX、仮想通貨(暗号資産)に  
手を出して大きく損をしたという  
話をこれまでに何度も聞いてきました。

いきなり資産運用をしたいという  
気持ちは痛いほど分かります。

ですが、資産運用というのは  
余剰資金が300万円ある人が  
取り組むべき段階なのです。

要はなくなっても問題がない

お金が300万円という事です。

100万円あったとしても  
それは株とかの資産運用ではなく  
ビジネス知識(自身の脳)に  
投資をした方が  
大きなリターンを生みます。

将来の収入につながる  
知識であれば  
それが一生  
お金を生み出してくれる  
いわばあなただけの”資産”に  
なるのです。

僕が今まで様々な事を  
行なってきた分かった事があります。

それは投資において、  
一番最強なのは

株でもFXでも仮想通貨でも  
ありません。

”自己投資”なのです。

つまり、自身の脳に知識を  
つける為に自己投資をする。

"自己投資"こそが、  
最強だという結論になりました。

## ◆消費や浪費が先ではない。投資が最初

今までに、どれだけ頑張っても  
お金が一向に貯まってこなかったという  
疑問や悩みはあるかと思います。

それは何故でしょう？  
気付いていますか？

『消費』や『浪費』を繰り返して  
きているからです。

浪費は、無駄遣いの事なので  
ここでは省きます。

消費は、日々生活をしているだけで  
連鎖的に起こり続けています。

しかし、消費を止める方法を  
探してもどこにもありませんでした。

しかし、消費を抑えるという事は  
できるのです。

その方法とは収入源を  
増やしていけばいいのです。

会社員の方が、  
収入を増やそうと考えた時  
以下のような選択肢が  
思い浮かぶはずですよ。

- ・残業
- ・休日出勤
- ・ダブルワーク

多くの方が、  
この選択肢をとります。

ですが、この3つとも  
消費をしている事に  
気が付きませんか？

実は時間もお金も体力も  
"消費"してしまっているのです。

例えば、時給換算をして  
1,000円だとしましょう。  
そしたら、

**「あなたの1時間は1,000円の価値しかない。」**

このように言われているのと  
一緒なのです。悔しくないですか？

自分の時間や大切な人達との時間を  
会社に売って残業を  
得ようとしても大した収入  
にはなりません。

1～2時間そこに時間を  
かけるのであれば  
その時間を学びに活用して  
スキルを身につけた方が  
将来的に良いのではないのでしょうか？

若い内や健康である時は  
良いかもしれませんが。  
ですが、歳を重ねるごとに  
体力は無くなります。

ある日、怪我をしたり  
病気をした時に  
働けなくなった時を  
想像してみてください。

誰があなたの代わりに働き、  
あなたの収入を稼いで  
くれるのでしょうか？

奥さんですか？

旦那さんですか？

友人ですか？

親ですか？

勿論、手当に頼る事になると思います。

しかし、絶望的な怪我や病気だったら途方に暮れる事になります。

もし、そうなったとしても他に収入源を持っておけば心配や不安も少なくなります。

ですので、先程も言ったように知識に”投資”をすることの重要性がご理解頂けたかと思います。

## ◆成功者のマネを徹底的にしよう

これは多くの成功者達が口を揃えて言っていますが成功者になるためには、成功者のマネを徹底的にする事です。

この世のほとんどには元々の型が存在をしています。これはビジネスでも同じです。この型を創設した人は

凄いと思いますよね。

ですが、これだけ発展をした  
世の中で手段や思考というのは  
どれも似ているのです。

つまり多くの成功者が  
元々ある型からヒントを得たり  
取り入れているので上手くいくのです。

人類はマネをし続けることで、  
発展をしてきました。

成功したいのであれば、  
成功者からヒントを得て  
徹底的にマネをしていきましょう。

更に成功をする方法があります。

それは、成功者がいる  
環境に飛び込む事です。

ただ、成功者には鋭い人が  
多く行動力が欠けたり  
決断力がない人を嫌う人も  
中にはいます。

だからこそ、  
ただお話を聞くだけではなく

行動に移してみてください。

僕自身も最初はとにかく  
上手くいっている人達が  
取り組んできたことを  
徹底的に真似をして  
実践をし続けた結果、  
今のような生活があるのです。

## ◆ギブアンドテイクの 『ギブ』ができる人になろう

世の中の成功者達は  
”ギブアンドテイク”の”ギブ”を  
大切にしています。

僕自身もギブの精神で  
SNSやWEB上での  
発信活動を通じて  
多くの人たちに情報を  
提供してきました。

”他人の成功を助ける事が、自分の成功”

これこそが今の僕自身の  
生き甲斐でもあるのです。

そしてこれを多くの人達に

広めていきたいのです。

「え？他人の成功を助ける？」

このように思った人も  
いるかもしれません。

世の中の大半の人は

「自分さえ稼げればそれで良い」

と考えている人が多いのです。

ですが、その考え方では  
いずれ破滅する時がきます。

「他人が成功したら、自分が成功するチャンスがなくなってしま  
うのでは？」

このように思った方もいるでしょう。

ですが、  
僕の考えに共感をしてくださった方も  
いると思います。

あなたは、どちらでしょうか？

誰かが豊になったら、  
あなた自身は豊になれないのでしょうか？

大事な事をお伝えしておきますので  
覚えておいて頂ければと思います。

豊かさというのは無限に  
あるのです。

イメージができないと思うので  
豊かさを海に例えてみましょう。

海のように膨大で豊かなのです。

先程のように他人の成功よりも  
自分が稼げればいいと  
考えている人達というのは  
豊かさを小さなプールのようにしか  
思っていないのです。

海の水を誰かに配っても、  
海の水は減りますか？

海の水は減らずに次から次へと  
海の水は流れてきます。

これが本当の豊かさなのです。

資本主義社会で疲れ果てている  
多くの人達は、この世界の豊かさに  
気づくことができていないのです。

気付けた人は、  
すぐに小さなプールから抜け出し、  
膨大な海へと辿り着くでしょう。

逆に気付けていない人は、  
一生小さなプール並みの  
狭い世界で生きていくことになります。

その狭い世界には  
同じ思考の人がいて  
妬んだり僻んだりしながら  
お互いの足を引っ張り合うのです。

時には騙し合いをして、  
自分さえ豊かになれば良いと  
精神を蝕まれていくのです。

ですが、この無限にある  
豊かさの世界に気づいた人達も  
同じ考えを持つ人同士で集まります。

奪い合っていた  
世界から分かち合いの  
世界に来ることができれば、  
あなたは変わることができるのです。

## ◆人生設計のワークシート

もし、  
"人生を変えたい"とか"現状を変えたい"  
そのように思うのであれば  
次の質問をノートに書き出してみてください。

ここまでお話をしてきた中で  
学んだ事も踏まえて  
是非活かしてみてください。

先程も言ったように  
"消費と浪費は先ではない。投資が先"です。

①今1000万円あったら何をしますか？

②その1000万円を使って  
どんな経験をしてみたいですか？

③何かを手に入れる、  
何かを経験した時のあなたの感情はなんですか？

**④あなたの目標リストを完成させてください**

**⑤どんな人間を目指していますか？**

**⑥どんな人間にはなりたくないですか？**

**⑦理想の1日を書き出してみてください**

**⑧余命3ヶ月と宣告を受けました、  
何に時間とお金を使いますか？**

**⑨あなたの人生の目的は何ですか？**

その目的のためにやるべき事とは  
理解できていますか？

いつまでにその目的を達成しますか？

これらを是非ノートに書いてみて下さい。

# 第6章

## 成功するための 『上昇気流に乗る』

### ◆『成功』とは感謝と 協力こそに隠されていた

僕の元には年間で数千人もの  
ビジネスを始めたいという方々から  
御連絡を頂きます。

その中でも多いのが  
「1人の力でビジネスを成功させたい」  
という声があります。

断言しておきますが、  
これはビジネスだけではなく  
どの業界においても言える事です  
が人は単独では上手くはいきません。

あなたの今までの人生を  
思い返してみてください。

両親、親戚、友人、恩師、職場の人など……

多くの方々に支えられて  
生きてきた事を忘れていませんか？

つまり人間は支えがあって、  
生き抜いてきているのです。

だからこそ、ビジネスも単独での成功はとても厳しい道なのです。

世の中に経営者には投資家や協力者がいます。

そして、そこに感謝があってそれが上手く仕組みとなり世の中が動いているのです。

あなたに大切な事をお伝えします。

成功者は協力したいという人が多いのです。

多くの人に協力をしてもらって、そこに協力と感謝の循環が生まれて成功の速度が上がるのです。

もし、あなたが成功をしたいのであれば協力者を見つける事です。

ただし、依存は駄目です。

## ◆成功への上昇気流に乗っていく

成功するだけでなく、その過程には壁もあつたりします。

イレギュラーな事が起きて  
焦る時も勿論出てきます。

しかし、いかに冷静に  
対応ができるかなのです。

ここまで来ると周りには  
大勢の協力者がいるはずですよ。  
その方達と常に関係を持  
っておくことが大切です。

あなたが成功したら、  
協力者一人一人に感謝を  
伝えにいつでも良いでしょう。

上手くいった事を  
報告してもらえると  
僕も人間なので、  
そうですが嬉しいのです。

成功者で喜んでくれない人は  
一人もいません。

そうすることで

「また何かあったら協力するから言ってね！」

と以前よりも強固な繋がりになれるのです。

これが先程お伝えをした、  
感謝と協力こそに隠されていた

その先にある  
『成功の上昇気流』  
なのです。

## 第7章

### 『人生は全て順調に進んでいる』

◆クヨクヨしているだけでは  
何も始まらない

人間は何かショックな事があると、  
落ち込んでしまいがちな生き物です。

しかし落ち込んでクヨクヨしていても  
時間は一刻一刻と過ぎていきます。

その時は凄く悲しくて  
悔しくても次の日は  
立ち直らなければなりません。

辛い時に泣いて、  
嬉しい時には笑顔になる。  
そんな事は赤ちゃんでも、

できる事なのです。

ビジネスのことであれば、  
どうしてそうなったのか。  
その原因を突き止めなくては  
いけません。

ミスをした自分を  
責める時間ではなく、  
何故そのようになったのかを  
原因を調べて  
改善策を練るように  
集中をしましょう。

改善策を考えて  
シュミレーションをし、  
良ければ実践をして  
いきましょう。

困ったことがあれば周りに  
協力者に相談したって良いのです。

◆原因に気がついた自分自身を褒めよう

先程もお伝えしたように、  
ミスをした自分を  
責める時間ではなく  
原因を探してそれに気付けた  
自分を褒めてあげて下さい。

最善を尽くしたけど、  
上手くいかない事なんて  
この世の中には腐るほどあります。

それでも

「自分には才能がない」

「自分は何をやってんもダメなやつなんだ」

こう考えてしまうのであれば、  
実際に過去の僕を  
乗り越えた今の僕から  
今のあなたにお伝えをします。

「今、あなたにとって大切なことって何でしょうか？」

自分を”褒める”と同時に”許す”ことです。

問題の原因に向き合って理解をし  
改善策を考えたのであれば  
あとは自分自身を  
許してあげる事です。

自分を許せる人は、  
他人を許せる事もできます。

自分の乏しさや  
周りにできる人達と  
比較をしたりできない自分を  
許せない人が多くなっている  
と感じています。

これは愛情にも同じことが  
言えますが、自分を愛せなければ、  
他人を愛することなどできないのです。

そんな人に自分自身も  
他人も世の中にも許す力は  
ありません。

その弱さを隠すために  
虚栄心で固めていては  
いけないのです。

周りの評価や自分が  
どれだけ重要な人物かを  
大きく見せても  
それは自分の心を  
縛り付けていくだけです。

自分をより良く

見せることではなく、  
ありのままの自分を  
許してあげてください。

## ◆『何』をやるかではない。 『誰』とやるかだ

これは日々のSNSやWEBの発信活動で  
多くの人達にお伝えをしています、  
改めて、お伝えをさせていただきます。

遊び、食事、旅行、スポーツ、ビジネスなど  
全てにおいて言えることですが、

「何をしよう？どこに行こう？」

と考えるかと思います。

ですが、重要なのは

”何をやるか”ではなく  
”誰とやるか”なのです。

何して遊ぶかではなく  
誰と遊ぶか。

何を食べに行くかではなく

誰と食べに行くか。

どこに旅行に行こうかではなく、  
誰と旅行に行くか。

何のスポーツをするかではなく  
誰とスポーツをするか。

何のビジネスをやるかではなく  
誰とビジネスをやるか。

実際にあなたも、  
どこに行くか、何をして遊ぶかではなく  
誰を誘うかではないですか？

相手によっては  
どんなに高級料理を食べようが  
楽しくないですし、  
せっかくの旅行も  
台無しになることもあるのです。

だからこそ  
”何を”ではなく、”誰と”  
というのを意識してみてください。

## 第8章

# 『恩師（成功者）との出会い』

### ◆1人の『恩師』との 出会いで180度人生が変わる

今の恩師との初めての  
出会いは2018年10月でした。

僕が仮想通貨の詐欺、  
中身のないビジネススクールに  
入った後のお話です。

1番はじめにも書きましたが  
僕は仮想通貨の詐欺で140万円の借金、  
中身のないスクールで160万円の借金を  
背負いました。

このように  
大きな失態をしましたが、  
目標を諦めきれずにいました。

その目標というのは  
雇われを抜け出して  
自分の好きなように  
生活をする事でした。

会社員を辞めて時間や  
お金に縛られない生活を

目標にしていたので、  
懲りずにネットビジネスを  
模索し続けました。

そんな時に見つけたのが  
アフィリエイトでした。

当時の僕はアフィリエイトの  
アの言葉すら知らず、  
ブログの作り方すらも  
知りませんでした。

正直、  
「何から始めたらいいのだろう・・・」  
こんな状態でした。

そこである1人の方の  
メディアを見つけて読んでいると  
お話をしてくださる機会があるとの事で、  
僕は早速連絡をしました。

そして、直接その方と  
お会いしてお話をお聞きできる  
機会を頂きました。

ネットビジネスを  
模索し続けて、  
大体がユーチューブでの  
動画の中の人で

遠い存在の方々ばかりでしたが、  
この方だけは違いました。

想像を絶するぐらい僕の前を  
走っていましたが距離感が近くて  
凄く安心感がありました。

こうして、僕はようやく  
成功者がいる環境を  
手に入れたのです。

◆成功に必要なのは、  
セミナーでも教材でもない。〇〇だった

僕自身や僕の教え子さん達の  
体験に基づいて結論を  
お話し致しますと  
セミナーでノウハウを得たり  
教材を買うのはナンセンスです。  
というより無駄です。

僕は日頃  
「自己投資をしよう」  
とは様々なメディアで  
お伝えをしております。

しかし、何に投資をするかは

気をつけなければなりません。

これからネットビジネスを  
始めようととする多くの人が  
ノウハウやテクニックばかりを  
求めます。

根本的にそこを見ていては  
ビジネスで成功はできません。

最も自己投資をすべきで  
大事なものは『環境』です。

これまでも僕は多くの  
ビジネスパートナーと出会い  
多方面で指導を行なってきました。

美容室のオーナー、  
飲食店オーナー、  
ホテルのオーナー、  
ジムオーナーなど。

勿論ですが経営者の方だけではなく、  
会社員やパートの方、  
アルバイトの方や専業主婦や  
学生の方。  
他にも夜のお仕事をされている  
ホストの方やキャバ嬢の方。  
このように個人にわたり

幅広くビジネス知識を共有しております。

このように繰り返し  
指導をしていく中で  
僕はある結論に至りました。

それは  
『結果が出せる人』と  
『結果が出せない人』を  
比較した時に決定的かつ断定して  
違いがある事に気がつきました。

結果が出せる人というのは  
『環境』に投資をし  
結果が出せない人というのは  
『ノウハウ(テクニック)』に  
投資をしていたのです。

先程も言いましたが、  
ノウハウやテクニックばかりを  
求めている結果は出ません。

数千円の教材を買っても  
上手くいかない.....

数万円の教材を買っても  
全く稼げず.....

少し高い教材を買っても

長続きしない.....

こうしていく間に稼げてもないのに  
知識だけは身につく  
分かった気になったり、  
やった気になっているのです。

だからこそスクールや  
サロンは大事な環境でもあるのです。

あそこのスクールは  
100万円だし高いし騙されたら嫌だな.....

誰でも騙されるのは、  
嫌ですし僕だって嫌です。

そして、ここで大半が

「もう少し自分で調べてから取り組もう。」

知識がない人が自分自身で  
いくら調べても  
何も始まらないですし、  
まずは安い教材を買って  
始めてみようとする人が  
後を絶えません。

と、このような事を言っている  
僕が当時はそうだったのです。

そのおかげで  
全く稼げていない  
ノウハウコレクターに  
なってしまいました。

気付けば借金も  
膨れてしまいました。

第3章でもお伝えをしてきましたが、  
貧乏人は物やサービスを  
『価値』を使って、  
どうなるかではなく  
高いか安いかの  
『価格』で判断をするのです。

逆に成功者やお金持ちとは  
物やサービスを『価値』で  
判断しています。

どんなに値段が高くとも、  
その先に価値があると判断をすれば  
100万円だろうと  
1000万円だろうと  
払うのです。

例えば、これからネットビジネスに  
取り組むとしてスクールに入るのに

100万円が必要だったとしましょう。

ここでしっかりと中身を  
確認するのも大事ですが、  
多くの方が金額を聞いただけで  
諦めてしまうのです。

余談ですが、100万円が高いな。と  
思う人がいますが大学に行けば、  
その何倍もの金額がかかります。

そして手に入るのは学歴だけで  
結局は就職をして月に数十万しか  
稼げないのが現実です。

話を戻して、  
100万円と聞いて高いな。で  
終わらせるのではなく  
100万円を投資をして  
半年後に毎月10万円でも  
稼げるようになれば  
あとは長期で継続していけば  
いいだけです。

計算をすると10ヶ月も  
稼ぎ続ければ元金を回収する事が  
できますよね？

回収してしまえば、

後はプラスが続くだけです。

例えば100万円投資をして、  
継続していれば毎月100万円以上も  
稼ぐスキルを手に入れられる  
環境だとしましょう。

そのような環境だったら  
猿でも投資をしたほうがいいと  
分かるレベルだと思います。

つまり、これができるか  
できないかが成功の”鍵”なのです。

僕自身は当時の借金が奨学金も  
含めると600万円程ありましたが  
返済を少しずつしていたので  
枠の空きを使って様々なところで学びました。

その時の決断や行動のおかげで  
結果として100万円以上稼ぐスキルを  
身につけて600万円の借金を  
全て完済しました。

そして今では  
月収は500万円～600万円ぐらいで  
時間や場所、  
精神ストレスなどから  
開放をされて

仕事をしたい時はして、  
眠い時は寝るという  
自由な生活を送っています。

なので、  
もう1度だけお伝えを致しますと  
ただ知識を増やしたところで稼ぎに  
繋がるどころか無駄です。

自己投資をするならば  
”ノウハウやテクニク”ではなく  
『環境』に投資をしていきましょう。

環境さえ整いさえすれば  
お金の知識と稼ぐテクニクを  
真摯に学び  
実践をして  
継続をしていけば良いのです。

## ◆人生の9割は関わる人で決まる

これはビジネスやスポーツ、  
なんでもそうですが関わる人や  
環境次第で人生の9割が決まります。

ネットビジネスを  
取り組む人の気持ちとして

「嫌な上司・同僚に会わなくて済む」  
「好きな時に仕事したい」

という気軽さを求める人が多いです。

そこが利点だったりもするのですが、  
この世でネットビジネスを1人で  
成功をさせた人は今のところ、  
どこを探してもいません。

成功を収めてきた人の  
周りには同じように、  
成功を収めている人が  
集まっています。

つまり、成功者の周りには  
成功者がいるのです。

ビジネス発展に協力してくれる  
投資家もいます。

つまり自己投資は  
ノウハウではなく  
環境に投資する意味が  
ようやく、ここで理解できたのでは  
ないかと思います。

ここであなたが

常日頃より関わっている  
身近な人達を  
思い浮かべてみて下さい。

できれば5人ぐらい  
思い浮かべて下さい。

出てきた5人全員の年収を  
合計して5で割った数字が  
あなたの年収です。

例えば年収250万円だったら、  
いつも関わっている人の  
年収も250万円ぐらいでしょう。

これが  
年収1000万円であれば、  
いつも関わっている人達で  
集まるのです。

年収250万円の人の周りに  
年収1000万円の人が  
多くいることはありません。

その逆も同じです。

どんな人と関わっていくか？  
という点において人生は

大きく変わります。

理由は明確です。

人間は環境等に  
影響を受けやすい  
生き物だからです。

音楽が好きな友達が  
周りに多ければ、  
最初はそこまで  
興味がなくても  
だんだんと自分も音楽が  
好きになっていきます。

同じように  
経営者の周りも経営者が集まり、  
平社員の周りには平社員がいます。

経営者と平社員が親しい間柄で  
あることは大企業である場合  
絶対にはないと言えます。

つまり、

『成功をしたい』とか  
『お金を稼ぎたい』のであれば  
周りに成功者やお金を稼いでいる人で  
固めれば良いという事です。

このような人間関係の事を  
『**つるみの法則**』とも  
言われていますが  
偶然にできた現象ではありません。

理論があり世の中の  
仕組みの一部なのです。

だからこそ、  
先程も言ったように  
あなたがビジネスで成功を  
させたいのであれば既に成功している人と  
日常的に関わる事が  
かなり重要なのです。

そうすれば、  
あなたが掲げている  
目標にグッと近くなります。

逆にビジネスを  
成功させたいけど、  
地元の友達とばかり遊んでいては  
成功は遠のいていくばかりです。

おわりに

【成功は思考が9割】  
を手にとって  
最後まで読んで頂き  
本当にありがとうございます。

この本を執筆中に  
僕自身の過去や現在など  
様々な思いが溢れながら  
皆さんに向けて少しでも  
気付きがあればと思い  
書かせて頂きました。

僕自身、今では自由に  
生きることができているわけですが  
人生の最初から  
上手くいっていたわけではありません。

会社では上司に怒鳴られ、  
家や飲み屋では会社の  
愚痴ばかりでした。

しかし  
一向に変わらない現状に  
嫌気がさした時、ネットビジネスに  
取り組みました。

失敗は成功の数よりも  
してきましたし、

そもそも挑戦に失敗は  
つきものでもあります。

ですが、お伝えしたように  
本当の失敗は心が完全に諦めた時です。

それに挑戦をしなければ  
失敗もしないですが、  
成功は絶対にないです。

トライアンドエラーをして  
原因を見つけて改善をして  
何度も何度も挑戦し  
続けてきたからこそ  
今の僕に至っています。

何事もそうですが、  
挑戦には一歩踏み出す勇気が必要です。

不安や恐怖が付き纏いますが、  
ほとんどは実際には起こらないです。

ただ、  
その不安や恐怖を考え過ぎて  
しまうがために、その方向に  
行動してしまうので  
起こってしまう時があるのです。

第4章でもお伝えしたように

『**考えが言葉になり、言葉が行動になります**』  
その通りなのです。

これから、あなたはこの本を活かして  
ビジネスを取り組むきっかけだったり  
チャンスを掴んだり  
成功に近づけて下されば幸いです。

最後まで読んで頂いた方に  
お願いがあります。

公式LINEから本書を読んでの  
感想を送ってくださると僕は嬉しいです。

最後までお読み頂きまして、  
本当にありがとうございました。

はやと